

江西冠灵医药有限公司

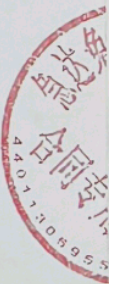
2026 年度连锁客户合作推广协议

江西冠灵医药有限公司 (以下简称甲方)

急达兔大药房(广州)有限公司 (以下简称乙方)

江西冠灵医药有限公司

2026 年 1 月



甲、乙双方本着通力合作、互惠互利、共同发展的精神，经充分协商，达成 2026 年销售合作计划如下：

一、进货渠道

为保证甲方产品的质量及供货渠道畅通，乙方必须从甲方指定并认可的商业批发公司进货，如乙方从甲方指定外的商业进货，则不能享受甲方给予的销售支持。

指定的商业批发公司如下：

A: 广州医药股份有限公司

B: 广州医药股份有限公司大众药品销售分公司

二、销售渠道及价格维护

为维护甲乙双方良好的市场环境及发展设立发展基金，特约定如下：

1、乙方承诺仅在所属连锁门店销售甲方产品。乙方不准许将甲方产品调拨给其他连锁或销售到其他渠道，包括但不限于：在非所属门店销售甲方产品，将甲方产品销售给其他批发、零售单位等。

2、未经甲方同意，乙方不准许在电商平台（020除外）销售甲方产品。

3、为维护甲方统一的市场价格，乙方需要按照甲方建议零售价进行销售。

若乙方违反以上 3 点中任意一条，第一次甲方将向乙方发警示告知，第二次甲方扣除乙方当季度全部共同发展基金，违反第三次则取消与乙方的合作并扣除全部共同发展基金，并保留追究乙方相关责任的权利。

三、产品渗透

乙方应保证对甲方产品的进货，如有新产品推广，甲方将优先给予乙方新产品终端推广支持，乙方在甲方新产品，新品规的进场费用方面给予支持。

四、流向及库存管理

乙方必须保证甲方产品不断货，并保证连锁总部不少于半个月的库存量，乙方须免费向甲方每月提供甲方产品的购进和门店配送（或门店售出）的电子流向单，并每 2 周提供一次进销存数据，以确保甲方对销售渠道的管理和对销量的分析，并最终达成计划的销售目标和销售增长。

五、销售支持

为确保乙方执行本协议及实现销售增长、获得合理利润，甲方承诺提供必要的销售支持，这些支持包括：

(一) 门店配送（即连锁总部配送至下属各门店的配送量总和）

乙方按甲方建议的零售价达成季度门店配送目标（见附件一）完成连锁门店80%以上门店的铺货且各项行为符合本协议的规定，则可享受甲方给予的共同发展基金支持；甲方将于月度结束后，乙方提供流向后的20个工作日内支付至乙方，具体支付方式见下表约定。

共同发展基金的标准及支付方式如下：

产品	规格	共同发展基金标准 (元/盒)	支付方式（对公支付或票 面折让）	年终奖励金
桔贝合剂	10ml*6支	5	对公	

支付条件

1. 数据流向：按一级商业流向兑付
2. 乙方需达成季度相关门店配送指标。
3. 若乙方提供的门店配送流向数量总和大于乙方从商业购进的数量，则甲方的共同发展基金以商业购进数量为计算依据。
4. 为了保证市场稳定，乙方应按甲方建议零售价进行销售，否则甲方有权取消共同发展基金以及年终奖励金的支付。

(二) 支付方式

- (1) 甲方根据商业流向以及乙方所提供的门店配送流向数据，证实乙方的进货渠道和门店配送数量，分别计算；月度结算。
- (2) 如所有要求内容完成，甲方将以对公转账方式支付到乙方公共账户（附件二）或通过商业公司以“销售折扣”的票面折让方式支付给乙方。
- (3) 如乙方选择对公转账的支付方式，乙方须提供给甲方符合国家税务规定的发票。

备注： _____

（三）终端销售的合作

甲方承诺将积极配合乙方的销售渠道拓展，在认可的终端范围内，提供产品的学术交流，健康教育等专业活动，协助彼此巩固网络供应，增加产品销售，强化产品品牌。

六、信息分享

甲方不支付相关的信息费或劳务费：如流向单打印费、工本费等。甲方将不定期提供国内外的药品市场信息及批发企业发展趋势、相关政策、国家法律法规等。乙方有义务及时反馈甲方产品在乙方所属终端的销售状况，以便双方把握市场的发展和切实完成本协议所期望的销售增长。甲方也将会按照实际情况提供乙方销售业务人员的产品知识、业务管理等方面的培训项目，用以提高三方业务人员的沟通效率和业务水准。

七、其他

（一）未经甲方书面确认，并加盖甲方公章的协议或商业备案，所有甲方当地或本区域销售人员就甲、乙双方的销售返利，退换货，特殊区域促销活动，免费样品等双方私自达成的承诺，口头协议，书面通知等，甲方一律视为无效，并不承担任何经济和法律责任。

（二）乙方应遵守国家及地方现行有效的法律法规，包括（但不限于）《反不正当竞争法》及国家工商行政管理局颁发的《关于禁止商业贿赂行为的暂行规定》，不得从事任何有损甲方产品或甲方商业形象的行为，并且乙方同意如下条款：

- (1) 不会雇佣任何政府官员或政府雇员；
- (2) 不会直接或间接向政府官员或政府雇员提供、支付、或承诺提供或支付现金或有价物，以影响其做出有益于甲方及其业务但违反法律的决定；
- (3) 如果乙方的雇员成为政府官员或政府雇员、应立即以书面形式通知甲方；
- (4) 不得采用财物或者其他手段贿赂医疗机构的负责人、药品采购人员、医师等有关人员，以销售甲方产品。该财物包括为销售甲方产品，假借促销费、宣传费、赞助费、科研费、劳务费、咨询费、佣金等名义，或者以报销各种费用等方式，给付对方单位或者个人的财物；其他手段是指提供国内外各种名义的旅游、考察等给付财物以外的其他手段；
- (5) 乙方应当严格遵守本条规定，并在必要时向甲方提供其遵守协议的书面证明；

(6) 乙方应保留能够证明其遵守本条规定的真实准确的记录，并在必要时向甲方提供这些记录及相关支持文件（包括财务及其他方面）

(7) 乙方一旦违反上述规定，应被认为是实质性违约，甲方有权立即终止本协议，而无须承担任何责任及支付任何赔偿。

八、协议终止

甲方一经查明认为乙方没有认真执行本协议时，可随时通知乙方终止本协议，并不承担任何赔偿责任。

甲、乙双方管理人员对本协议的执行情况做定期回顾，以便双方及时沟通销售信息，适当调整促销活动。

连续两个季度未达成签约月均目标量下限，从第三季度起终止合作协议

未尽事宜，双方可协商解决，确保良好的沟通。本协议一式两份，甲、乙双方各执一份。

九、协议合同一式两份份，甲乙双方各执一份，具有同等法律效力。本协议自双方签字盖章后生效，协议有效期为 2026年1月1日 至 2026年12月31日。

(下无正文)

甲方：江西冠灵医药有限公司

(盖章生效)

代表：陈海龙

电话：18814377710

日期：

乙方：_____

(盖章生效)

代表：

电话：

日期：

附件一：连锁季度门店配送目标如下（盒）

产品	规格	零售价	一季度				二季度				三季度				四季度				合计
			1月	2月	3月	合计	4月	5月	6月	合计	7月	8月	9月	合计	10月	11月	12月	合计	
桔贝合剂	10ml*6支	36元/盒	100	100	100	300	100	100	100	300	100	100	100	300	100	100	100	300	1200



附件二：乙方开户行信息

开户行 (完整全称):

账号:

开户人: